



Leader du marché des pompes et de la robinetterie industrielle recherche via adva consult :

« **Service Sales Engineer** » (m/f)

département Services – Référence adva EC846

L'ENTREPRISE

L'entreprise est un des leaders du marché mondial des pompes et de la robinetterie industrielle. Elle développe et fabrique des équipements sur mesure destinés aux applications les plus diverses.

En Belgique, l'entreprise se caractérise avant tout comme une société familiale qui dispose d'un site de vente et deux ateliers de service, un en région flamande et un en région wallonne.

Un des atouts de cette entreprise est qu'elle bénéficie de la stabilité d'un grand groupe mais aussi de l'agilité d'une PME.

Pour faire face à son développement et renforcer l'équipe en place, la société recherche un Service Sales Engineer pour le département Services.

LA FONCTION

Les responsabilités du Service Sales Engineer sont variées. Il est en charge de :

- En tant que Représentant Commercial, le Service Sales Engineer est responsable de développer activement la clientèle et d'augmenter la part de marché dans le secteur services des pompes industrielles.
- Le Service Sales Engineer gère le cycle de Vente Complet (de la prospection initiale à la conclusion de contrats.
- Le Service Sales Engineer est un élément essentiel de l'équipe de vente, mettant en œuvre des stratégies ciblées pour attirer de nouveaux clients et maintenir des relations solides avec les clients existants.
- Le Service Sales Engineer travaillera en étroite collaboration avec le Service Manager, l'équipe de service client et participera activement à la croissance du département Service.
- Le Service Sales Engineer assure un suivi administratif minimal en enregistrant les informations pertinentes dans le système de gestion des ventes.fle

PROFIL

Qualification, expérience & compétences :

- Formation technique supérieure de type ingénieur industriel ou bachelier expérimenté avec une orientation en électromécanique (ou équivalent par expérience)
- Une expérience en vente dans le domaine des pompes et/ou des vannes est un atout.
- Bonne connaissance des outils Microsoft (MS Office,...)
- Maîtrise du Français et de l'Anglais
- La connaissance du Néerlandais et/ou de l'Allemand est un avantage.

Personnalité :

- Constructif et orienté solution
- Esprit commercial aiguisé (chasser de nouvelles opportunités commerciales dans le domaine des services de pompes industrielles, en mettant l'accent sur la croissance de la clientèle)
- Sens du service au client (établir et entretenir des relations de confiance avec les clients actuels et potentiels – comprendre leurs besoins et proposer des solutions sur mesure)
- Team Player (collaborer étroitement avec les équipes internes pour garantir la satisfaction du client et la livraison efficace des produits et services.)
- Bonne présentation, bon relationnel et bonne communication (orale et écrite)
- Franchise, stabilité, honnêteté, fidélité et respect
- Fin négociateur et ADN commercial
- Flexibilité et Dynamisme (visites clients, salons professionnels et réseaux industriels)

OFFRE

- Une fonction dynamique avec des responsabilités au sein d'une entreprise en pleine expansion
- Un cadre de travail agréable où l'esprit d'équipe occupe une place centrale
- Une rémunération attractive assortie d'avantages extra-légaux en ligne avec le profil et l'expérience (véhicule de société avec carte carburant, smartphone, assurance-groupe, assurance hospitalisation, chèques-repas, RTT, ...)

POSTULER

Si vous correspondez au profil et que vous êtes motivé pour relever ce défi, envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : eric.croisy@adva-consult.com. Mentionnez la référence de la fonction : EC846.

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité, mais nous ne pouvons vous assurer un bon suivi de votre candidature que si votre profil correspond aux prérequis.

A propos d'adva consult

Pour plus d'informations relatives à adva consult, visitez www.adva-consult.com.

Bureaux adva consult : Chaussée de Mons, 5a bte B1 – B1400 Nivelles
+32 (0) 67 33 37 93 – info@adva-consult.com