

PME

Systemes métalliques & Cloisons modulaires

Recherche un/une

« Responsable de Projet Technico-Commercial »

Réf. adva consult EC866

L'ENTREPRISE

Notre client est un groupe familial qui existe depuis des décennies. L'entreprise dispose d'un bureau d'étude, d'une unité de fabrication et se charge de la pose des ensembles produits dans son atelier.

Sa fabrication consiste en la production de structures basées sur le travail de la tôle, et l'assemblage de profilés, complétés par des éléments mécaniques, électriques, électroniques ainsi que de l'automatisme.

Ses secteurs d'activités sont le domaine de l'industrie en général, le pharmaceutique et le médical, l'alimentaire, et l'aménagement d'extérieurs et d'intérieurs.

Domaines d'activités plus précis :

- Création et fabrication de cloisons modulaires exportées dans le monde entier
- Mobiliers d'intérieur et d'extérieur : mobilier urbain, abribus, abris vélos, attaches vélos, panneaux publicitaires, colonnes publicitaires ou touristiques, poubelles, bancs, garde-corps,...
- Pièces et composants qui rentrent dans la fabrication de machines et d'équipements industriels
- Éléments sur mesure fabriqués en ateliers, pour le secteur de la santé en conformité avec les exigences des zones propres, du matériel pour hôpitaux, des éléments pour l'industrie pharmaceutique et des ensembles destinés à la médecine nucléaire
- Equipements pour l'industrie agro-alimentaire et agencements pour l'Horeca

LA FONCTION

Objectifs de la fonction :

- Le Responsable de Projets est l'intermédiaire de référence entre les clients et le groupe.
- Il analyse les demandes des clients et propose une réponse adaptée.
- Il effectue toutes les opérations nécessaires pour mener à bien un projet, de la conception jusqu'à l'établissement du dossier de fabrication.
- Il travaille en équipe avec les différents intervenants au projet et mentionne toute modification en cours de projet, afin de respecter le délai, la qualité et la rentabilité du projet.
- Il prospecte activement le marché afin de développer son portefeuille de client.

Description de la fonction :

- Analyse des besoins des clients et des prospects ;
- Analyse du cahier des charges du client et/ou à établir celui-ci ;
- Établir le chiffrage technique (matière, composants et temps d'exécution) ;
- Transmission du devis au client et ajustement de celui-ci si nécessaire ;
- Après réception de la commande, vérifier l'offre par rapport à la commande et se charger des relations techniques liées au projet ;
- Rester le contact unique avec le client concernant les aspects techniques ;
- Proposer des améliorations techniques au produit grâce à l'analyse des besoins précis du client et les possibilités de fabrication en interne et/ou en sous-traitance externe ;
- Travailler avec l'ensemble des tierces parties sur des améliorations afin d'optimiser la rentabilité & du projet et du service client
- Tenir compte des retours d'expérience (REX) atelier pour des projets similaires ;
- Entretenir les relations avec les fournisseurs stratégiques et propres à son projet ;
- Établir le dossier de fabrication (conception 3D et plans 2D, nomenclatures, demandes d'achat, gammes de fabrication, ordres de fabrication (OF), besoins d'achats, fiches de contrôle en atelier, fiche de FAT (Final Agreement Test), description du packaging, étiquetage, liste des documents administratifs nécessaires) ;
- Effectuer le suivi de la fabrication des prototypes et des premiers de séries ;
- Valider les tests finaux de contrôle et leurs documents administratifs

PROFIL

Qualification :

- Formation technique (bachelier, ingénieur industriel,...) ou équivalent par expérience
- Connaissances techniques en mécanique, résistance des matériaux, fabrication métalliques, tôlerie (découpe, pliage, assemblage, soudure,...)

Expérience :

- Une 1^{ère} expérience dans une fonction similaire est souhaitée.
- Bonne connaissance du monde industriel
- Une expérience commerciale dans un environnement industriel est un plus.
- Bonne maîtrise d'un logiciel CAO 2D/3D, idéalement Solidworks
- Connaissances techniques de base en mécanique, résistance des matériaux, fabrication métalliques (découpe, pliage, assemblage & soudure)
- Utilisation d'un système ERP depuis le chiffrage technique jusqu'à l'établissement des ordres de fabrication
- Excellente connaissance des logiciels MS Office

Personnalité :

- Sens commercial développé
- Bonne communication écrite et verbale
- Esprit analytique et de synthèse
- Helicopter view
- Capacités à fédérer un groupe autour d'un projet
- Leadership naturel
- Flexibilité
- Autonomie

- Sens des responsabilités
- Capacité à travailler simultanément sur plusieurs projets
- Esprit d'équipe
- Rigueur
- Bonne organisation

Langues :

- Maîtrise du Français
- Bonne connaissance de l'Anglais
- La connaissance du Néerlandais et/ou de l'Allemand est un avantage.

OFFRE

- Un contrat à durée indéterminée
- Une fonction enrichissante au sein d'une entreprise familiale dynamique à taille humaine et respectueuse de ses clients et de son personnel
- L'opportunité de travailler sur des projets qualitatifs et innovants
- Des responsabilités réelles
- Des perspectives de carrière à moyen et long terme
- Des formations adaptées
- Une rémunération attractive assortie de différents avantages extra-légaux

POSTULER

Si vous correspondez au profil et que vous êtes motivé(e) pour relever ce défi, envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : eric.croisy@adva-consult.com. Mentionnez le titre et la référence de la fonction : EC866.

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité.

Nous ne pourrions vous assurer un bon suivi de votre candidature que si votre profil correspond aux prérequis.

A propos d'adva consult

Pour plus d'informations relatives à adva consult, visitez www.adva-consult.com.

Bureaux adva consult : Chaussée de Mons, 5a bte B1 – B1400 Nivelles
+32 (0) 67 33 37 93 – info@adva-consult.com